

Microsoft 365: a quién venderle cada producto

Microsoft 365 es una solución completa, inteligente que permite a todos ser creativos y trabajar juntos con seguridad. Para venderlo es fundamental saber qué producto de Microsoft 365 es el adecuado para su cliente y garantizar su éxito.

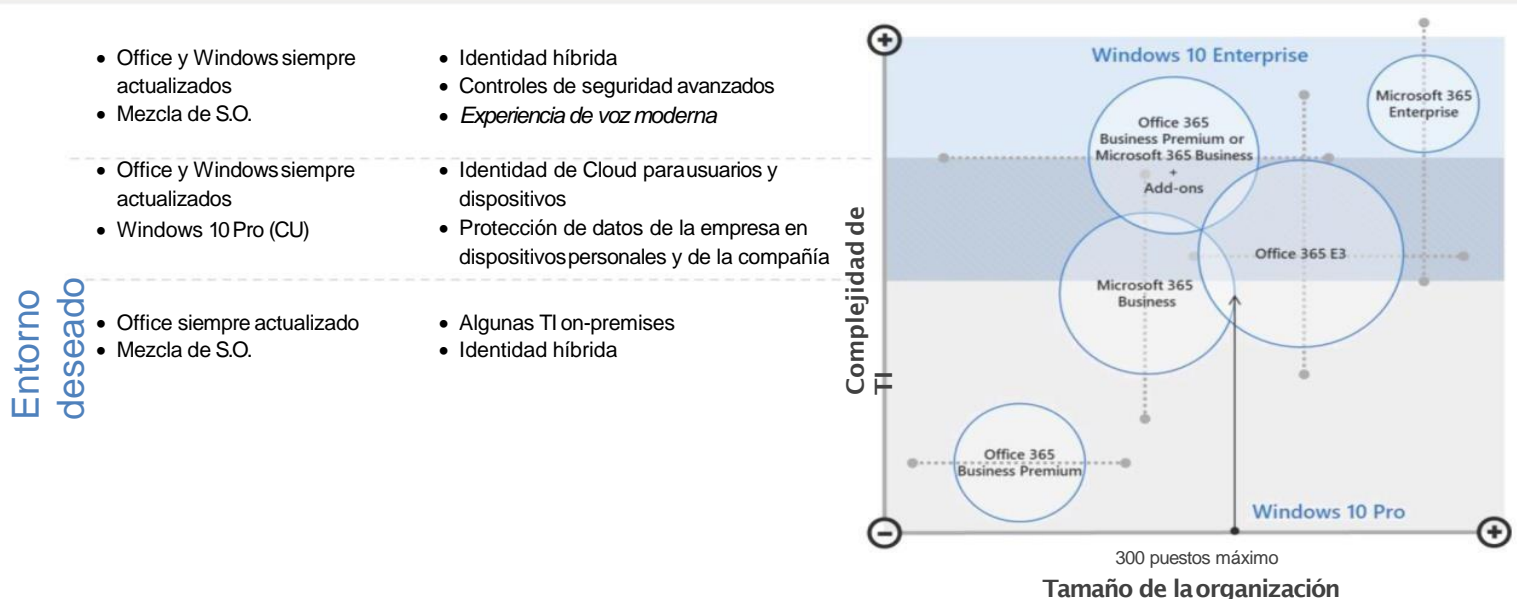
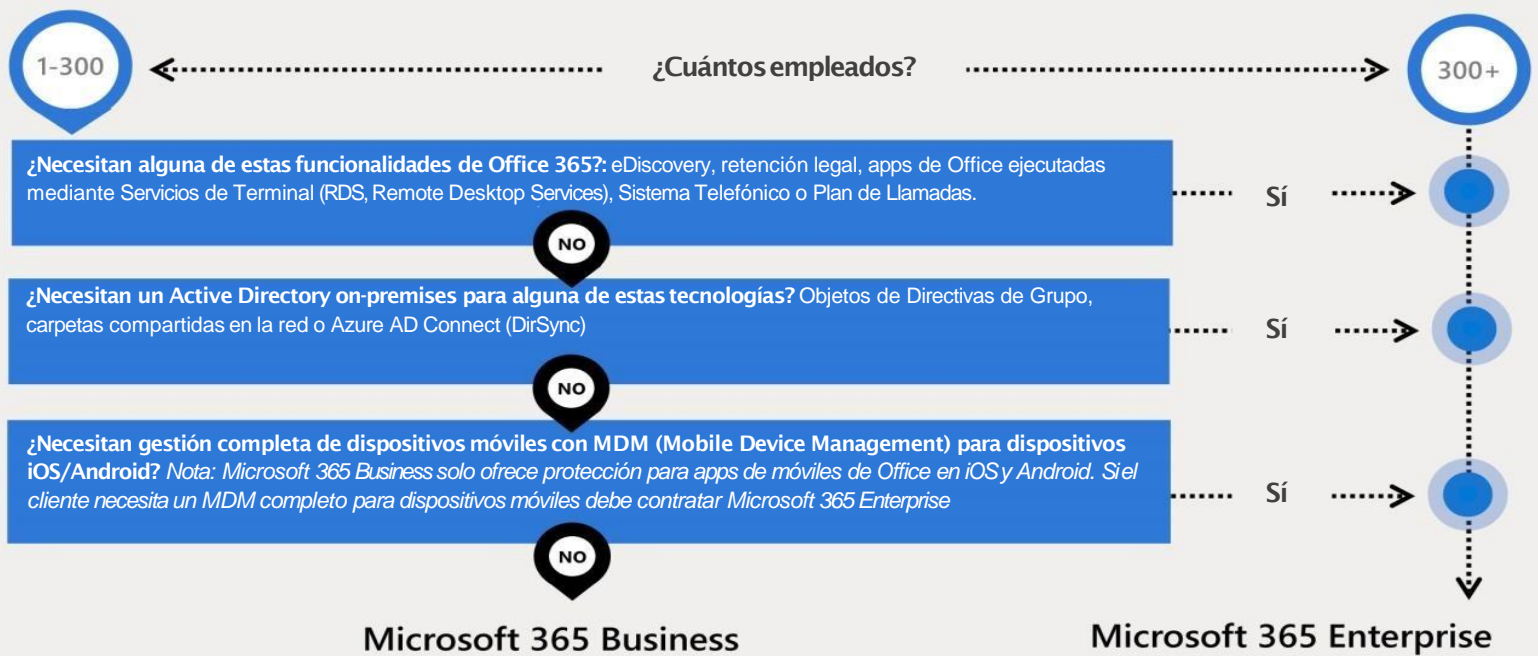
Principales preocupaciones del cliente SMB

- El tiempo dedicado a actividades de colaboración ha aumentado el 50% en los últimos 20 años
- El 37% de la fuerza laboral es móvil. Acceder a los datos y la información de la empresa sobre la marcha es esencial.
- El 43% de los ciberataques se producen en pequeñas empresas. Sólo una pequeña parte de ellas (14%) declaran tener capacidad efectiva para evitar este tipo de riesgos, vulnerabilidades y ataques.

Principales preocupaciones de clientes de grandes compañías

- Las empresas deben adoptar una nueva cultura del trabajo adaptándose a las expectativas de los empleados: sentido del propósito, transparencia y adhesión a la misión de la compañía. Los usuarios demandan simplicidad en las herramientas de comunicación y colaboración.
- Gestionar múltiples productos de seguridad de distintos fabricantes es difícil y ocupa mucho tiempo. Mejorar la capacidad de respuesta a los ataques es complicado, pero hay un riesgo elevado de sufrir una brecha de seguridad con un alto coste

Guía para determinar el target



Comparación de Planes Microsoft 365 y Office 365

LEYENDA:

● Incluido en el SKU

Add-on: disponible con coste adicional

		PLANES BUSINESS		PLANES ENTERPRISE			
		Office 365 Business Premium	Microsoft 365 Business	Office 365 Enterprise E3	Microsoft 365 Enterprise E3	Office 365 Enterprise E5	Microsoft 365 Enterprise E5
Número máximo de usuarios		300	300	ilimitados	ilimitados	ilimitados	ilimitados
Servicios estándar	Instalación de Office en un máximo de 5 PCs/Max + 5 tablets + 5 smartphones por usuario	Business	Business	ProPlus	ProPlus	ProPlus	ProPlus
	Exchange, OneDrive, SharePoint, Skype, Microsoft Teams	●	●	●	●	●	●
	Apps de negocio – Outlook CustomerManager, Bookings, MileIQ ¹ Business Center ¹ , Listings ¹ , Connections ¹ , Invoicing ¹	●	●				
Servicios avanzados	Necesidades de cumplimiento legal y archivo para correo: archivo, eDiscovery, retención			●	●	●	●
	Protección de datos – cifrado de mensajes, gestión de derechos, Data Loss Prevention			●	●	●	●
	Advanced Threat Protection, Office 365 Cloud App Security, Threat Intelligence, Cumplimiento Avanzado	Add-on	Add-on	Add-on	Add-on	●	●
	Análisis de Usuario Final y Corporativo (MyAnalytics), PowerBI Pro	Add-on	Add-on	Add-on	Add-on	●	●
	Conferencia de audio	Add-on	Add-on	Add-on	Add-on	●	●
	Sistema Telefónico, Plan de Llamadas ³			Add-on	Add-on		
	Windows: Windows 10 Business (Windows Information Protection, Windows Defender, Tienda, Controles de Gest. Cortana, apps de Office autoinstalables, Derechos de actualización a Windows 10 Pro para licencias 7/8.1)		●				
	Windows: AutoPiloto de Windows		●		●		●
	EMS: Microsoft Intune, Azure Active Directory Premium P1		● ²		●		●
	Windows: Microsoft Desktop Optimization Package, VDA				●		●
	Windows: Windows Information Protection, Windows Hello, Credential Guard, Device Guard, App Locker				●		●
	EMS: Microsoft Advanced Threat Analytics, Azure Information Protection P1				●		●
	Windows: Windows Defender Advanced Threat Protection						●
	EMS: Azure Active Directory Premium P2, Microsoft Cloud App Security, Azure Information Protection P2						●

Sitios Web de referencia:

- microsoft365.com
- partners.office.com/Microsoft365
- aka.ms/M365BusinessPartnerHub *nuevo sitio web de Canadá, accesible desde el 1 Nov.*
- [Documentación y Recursos de Microsoft 365 Business](#)